

Sinergie e consulenze continuative: Tsa Engineering è il partner ideale

Soluzioni informatiche per istituti bancari e non solo

La padovana Tsa Engineering, nasce e sviluppa la sua attività proponendosi alle piccole e medie imprese del Nordest come partner ideale per i servizi informatici avanzati, fino a diventare fornitore dei più grossi gruppi bancari nazionali e internazionali, da Unicredit Group a Intesa San Paolo, Gruppo Banca Carige, Assicurazioni Generali. Fondata nel 1988, dal 1991 la Tsa Engineering comincia, infatti, ad assumere gli attuali connotati di partner e fornitore ufficiale specializzato in servizi informatici per gli istituti di credito: oggi, dopo una rapida ascesa avvalorata dall'elevata professionalità e dalla specificità e affidabilità delle soluzioni proposte, i servizi e i prodotti dell'azienda sono diffusi e utilizzati da alcuni tra i più grossi istituti finanziari e assicurativi in Italia e all'estero. Nel 2001 la crescita aziendale continua con l'acquisizione di Albatro Software, creando

così sinergie atte ad ottimizzare le soluzioni organizzative e tecniche proposte alla clientela. La caratteristica principale che differenzia la Tsa Engineering dalla concorrenza è la proposta di un servizio di consulenza e di partnership continuative e fedeli, un vero e proprio rapporto di fiducia, non solo a livello di fornitura, che poggia su basi più solide e che vanno al di là del puro valore economico. Il team di professionisti di Tsa Engineering non mette in gioco solamente competenze e professionalità avanzate ma, soprattutto, voglia ed entusiasmo di creare un progetto vincente assieme all'azienda cliente. La base della visione aziendale è il non credere in una dicotomia cliente-fornitore, ma il sostenere una totale sinergia volta al raggiungimento di un obiettivo comune. La struttura tecnica di Tsa Engineering si avvale di un team composto da circa settanta specialisti informatici:

analisti, progettisti e programmatori in ambienti tradizionali, web designer e programmatori object oriented, specialisti di architetture Java, sistemisti specializzati in vari sistemi operativi e reti che prestano la propria opera sia presso i clienti che presso le diverse sedi. L'azienda conta su tre sedi principali (Padova, Milano, Trieste) che operano in tutto il Nord Italia, anche attraverso una rete di risorse territoriali attive a livello locale (Verona, Bologna, Venezia, Ancona e Treviso). Le principali collaborazioni riguardano importanti clienti del ramo bancario e finanziario, tra i quali Unicredit Group, Intesa San Paolo, Gruppo Banca Carige, Assicurazioni Generali, Milano Assicurazioni, Fondiaria Assicurazioni. Tsa Engineering ha individuato alcuni ambiti applicativi 'scoperti' e non ancora del tutto sviluppati, realizzando prodotti compatibili con le richieste dei grossi gruppi bancari e delle aziende impegnate in altri settori. 'Tsa-Vipo' è il prodotto sviluppato per la gestione delle visure ipocatastali per la ponderazione di rischio e per la gestione del patrimonio immobiliare della clientela. Per il censimento e la valutazione degli immobili, è stato pensato 'Tsa-Immo', che permette una gestione dei dati di perizia, la rivalutazione del valore e il controllo del rischio, come previsto da Basilea II. 'Tsa-Vifo', per la fornitura di visure ipocatastali, è il sistema automatico di colloquio fornitore-cliente attualmente in uso presso studi di visuristi fornitori dei maggiori gruppi bancari. Per la gestione del monte pegni, l'azienda padovana ha sviluppato 'Tsa-Mope', che consente il controllo della sezione pegno degli istituti di credito su pegno. Infine, per l'automazione dell'iter dei documenti contrattuali prodotti per l'evasione delle varie pratiche, è stato messo a punto il pacchetto 'Tsa-Idoc', che consente la completa tracciabilità di ogni singolo documento. Nell'ultimo triennio 2006-2008, Tsa Engineering ha registrato una crescita media annua del 35 per cento, nonostante il mercato cui si rivolge prevalentemente (banche e istituti di credito) sia in gran fermento organizzativo, dovuto a ricapitalizzazioni e



L'ing. Enrico Trevisan, amministratore unico di Tsa Engineering

fusioni tra istituti sia nazionali che esteri. Anche per il 2009 la previsione è di mantenere il trend positivo del triennio passato, con un ulteriore incremento del 35 per cento rispetto all'anno in corso. Ora la direttrice per una nuova ulteriore crescita è rappresentata dalla vendita dei prodotti di punta, settore per i quali non esistono competitor sul mercato attuale, oltre alle consulenze e allo sviluppo dei progetti anche in ambito internazionale. Dal punto di vista organizzativo, il 2009 porterà concrete prospettive di alleanze e sinergie con altre importanti realtà del settore con il duplice obiettivo di ottimizzare le soluzioni proposte alla clientela, in termini sia tecnologici sia economici, e di incrementare ulteriormente la redditività aziendale.



La sede di Padova

di comunicare